

AHA!

DER AÜW ENERGIE-NEWSLETTER

N° 1 / August 2020 / www.auew.de



BESONDERE ZEITEN

Was wir während Corona
für unsere Kunden tun



ENERGIEBERATUNG FÜR DEN MITTELSTAND

Förderung und Sparmaßnahmen



LIS KOMPAKT

Die LadeInfraStruktur
mit personalisierter App

SEHR GEEHRTE KUNDEN, GESCHÄFTSPARTNER UND FREUNDE VON AÜW,



„Flexibel und krisensicher - AÜW in besonderen Zeiten“

AÜW wird dieses Jahr 100 Jahre. Das war für uns Grund genug, gemeinsam mit Ihnen feiern zu wollen – so war jedenfalls bis noch vor wenigen Wochen unser Plan.

Unser Jubiläumsjahr war durchgetaktet, die Vorfreude auf die unterschiedlichen Feiern und Veranstaltungen groß.

Mit einem Skiunfall meinerseits im Januar und einer Pandemie, die die ganze Welt ins Wanken bringt, hatte dann aber nun wirklich niemand rechnen können. Letztere Umstände zwingen uns leider, unsere »Jubel-Events« bis auf weiteres zu verschieben. Das bedauern wir sehr, haben aber mit dem AÜW kultStream und dem AÜW kultKino kurzfristig zwei schöne Alternativen ins Leben gerufen, die für ein bisschen Ablenkung in diesen Zeiten sorgen sollten.

Wenn man aus den letzten Monaten irgend etwas positives herausziehen kann, dann, dass wir uns bei AÜW gegenseitig gezeigt haben, dass wir mit unserem Unternehmen auf einem sehr guten Weg sind. Wir haben Flexibilität und Krisensicherheit bewiesen.

MICHAEL LUCKE
Geschäftsführer

Unsere über die letzten Jahre vorangetriebene Umstrukturierung im Sinne agilerer Arbeitsmethoden und der Verantwortungsverteilung in die Breite trägt Früchte. So können wir auch unerwartete Situationen und schwierige Zeiten im Team meistern und unseren Kunden in gewohntem Maße zur Verfügung stehen.

Auch bei den Preisen am Energiemarkt hinterlässt die Coronakrise ihre Spuren. Durch teils massive Panikverkäufe von CO2 Zertifikaten zur Liquiditätsbeschaffung, pendelte sich nun eine neue Preisrange beim Strom Baseload 2021 zwischen 33 und 40 €/MWh ein. Es bleibt zu erwarten, dass sich die Börsenpreisentwicklung stark an der Entwicklung der globalen Wirtschaft orientieren wird. Wir werden Sie auf dem Laufenden halten, sobald sich neue Trends abzeichnen und eine mittel- bis langfristige Entwicklung erkennbar ist.

Nichtsdestotrotz möchten wir auch in schwierigen Zeiten Innovationstreiber bleiben und Ihr Energiedienstleister sein.

Liegt Ihnen was auf dem Herzen? Haben Sie Ideen, Wünsche oder andere Anregungen? Lassen Sie es uns wissen – wir freuen uns jederzeit auf einen gegenseitigen Austausch!

Was es sonst noch Neues im Allgäu und speziell bei AÜW zu berichten gibt, lesen Sie auf den folgenden Seiten. Wir wünschen Ihnen interessante „AHA“-Momente. //

INHALT

AÜW und die Corona-Krise	3
Energieberatung Ablauf	4
Energieberatung Ergebnis	5
Strompreise / Auf Wiedersehen Herr Rüppel	6
Ihre Ladeinfrastruktur	7

GEMEINSAM MEISTERN WIR DIE SCHWIERIGE ZEIT

VOLLER EINSATZ FÜR UNSERE KUNDEN UND DIE VERSORGUNGSSICHERHEIT

Positionen blieben in den Büros besetzt. Unser Kundencenter für Privatkunden blieb für 8 Wochen komplett geschlossen. Seit dem 11. Mai begrüßen wir Sie wieder vor Ort. Um kein Risiko einzugehen, haben wir ein Ampelsystem eingeführt.

- ➔ **1. WIR KOMMEN UNSEREN KUNDEN NOCH MEHR ENTGEGEN**
Wir helfen Ihnen schnell und einfach, indem wir Ihre Abschläge flexibel und verbrauchsorientiert anpassen. Was können wir für Sie tun? Melden Sie sich mit Ihrem Anliegen, wir finden eine Lösung.
- ➔ **2. WIR KÖNNEN SCHNELL AUF POLITISCHE VERÄNDERUNGEN REAGIEREN**
Im Moment verändern sich die Anordnungen täglich. Um zeitnah reagieren zu können, haben wir einen Krisenstab bestehend aus Geschäftsführung, Betriebsräten und Mitarbeiter/innen aus verschiedenen Bereichen gegründet.
- ➔ **3. DIE GESENDSCHAFT ALLER KEMPTNER IST UNS WICHTIG**
Um unsere Mitarbeiter/innen zu schützen haben wir sofort auf Homeoffice umgestellt – und das hat gut geklappt. Nur die wichtigsten
- ➔ **4. VERSORGUNGSSICHERHEIT**
Die Kolleg/innen der Tochterfirma AllgäuNetz tun alles dafür, dass Sie mit Energie versorgt sind – so sicher und selbstverständlich wie immer.
- ➔ **5. FÜR DIE ZUKUNFT GERÜSTET**
AllgäuNetz arbeitet heute schon für morgen und füllt alle Lager mit wichtigen Materialien wie z.B. Kabel auf.
- ➔ **6. WIR LERNEN AUS DEM SHUTDOWN**
Unsere Teams beschäftigen sich intensiv mit den Zahlen aus dem Shutdown, analysieren diese und erstellen entsprechende Lastprognosen, um für alle Zukunftsszenarien gerüstet zu sein.

AÜW und egrid – doppelte Power

ENERGIEBERATUNG LOHNT SICH

Immer mehr mittelständische Unternehmen wollen ihre Energiezukunft selbst gestalten und bitten Ihren Stromanbieter um Energieberatung. Mit egrid – der 2013 gegründeten Tochterfirma – gehört nun auch bei AÜW das Thema Energieberatung zum Portfolio. Denn die „Energieberatung Mittelstand“ wird vom Bund (BAFA) gefördert und muss unabhängig und neutral von anderen Produkten wie Stromlieferung oder E-Mobilität sein.

egrid berät Sie in allen relevanten Bereichen der Energieeffizienz:

- Ermittlung und Bewertung von Energieeinsparmaßnahmen**
- Offenlegung von Energieflüssen für mehr Transparenz im Unternehmen**
- Optimierung durch Lastganganalysen**
- Umsetzungsbegleitung von Effizienzmaßnahmen**

Mit AÜW setzen Sie die Ergebnisse wie PV-Erzeugung und E-Mobilität in Ihrem Unternehmen ganz einfach um.

DIE SCHRITTE

Qualitätsanforderungen nach DIN EN 16247-1



Der Ablauf

Ihr AÜW-Ansprechpartner stellt gerne für Sie den Kontakt zu den Kollegen von egrid her. Thilo Bär (egrid) übernimmt im Anschluss daran Ihre Antragsstellung. Als unabhängiger Energie-Effizienz-Experte ist er hierzu bevollmächtigt und weiß genau, worauf es ankommt. Nach der Genehmigung führt das Energieeffizienzteam von egrid die Beratung in Ihrem Unternehmen durch.

In einer Abschlusspräsentation vor Ort werden Ihnen schließlich die ermittelten Ergebnisse sowie lösungsstarke Maßnahmen zur Verbesserung Ihrer Energieeffizienz vorgestellt und mögliche nächste Schritte aufgezeigt. Das AÜW-Team „Energielösungen“ (siehe AHA! von November 2019) freut sich, Sie mit individuellen und an Ihre Bedürfnisse angepasste Dienstleistungen und Produkten unterstützen zu dürfen.

Die Förderung

Die Förderung richtet sich an alle kleinen- und mittelständischen Unternehmen nach EU-Definition, die bisher nicht verpflichtet waren ein Energieaudit nach DIN EN 16247-1 durchzuführen. Bei Energiekosten über alle Energieträger (Strom, Heizöl, Biomasse, Benzin, Diesel usw.) von größer als 10.000 Euro pro Jahr bekommt ein Un-

ternehmen 80 %, maximal 6.000 Euro Förderung von der BAFA. In der Regel liegt der Aufwand bei ca. 8.000 Euro, somit bleibt für den Kunden nur ein Eigenanteil von rund 2.000 Euro zu leisten.

Das Ergebnis

Die vollständige Beratung wird nach der internationalen Energieeffizienznorm „DIN EN 16247-1“ durchgeführt. Mit Einhaltung dieser Norm wird ein hohes Qualitätsniveau sowie eine Vergleichbarkeit verschiedener Beratungen gewährleistet. Als Ergebnis der Energieberatung wird dem Kunden ein umfangreicher Bericht mit Vorgehensweise, Inhalt und einer detaillierten Beschreibung der analysierten Effizienzmaßnahmen, übergeben und im Rahmen einer Abschlussbesprechung mit dem Kunden diskutiert.

Bei der Umsetzung der von egrid erarbeiteten Ergebnisse (z.B. Potentiale bei der PV-Eigenerzeugung oder der E-Mobilität) werden Sie dann gerne wieder von Ihrem gewohnten AÜW-Kundenberater unterstützt. Aktuell gibt es für die Umsetzung von Effizienzmaßnahmen eine Vielzahl an Fördermöglichkeiten – bei Fragen hierzu gerne melden!

WIR MACHEN ENERGIEFLÜSSE SICHTBAR



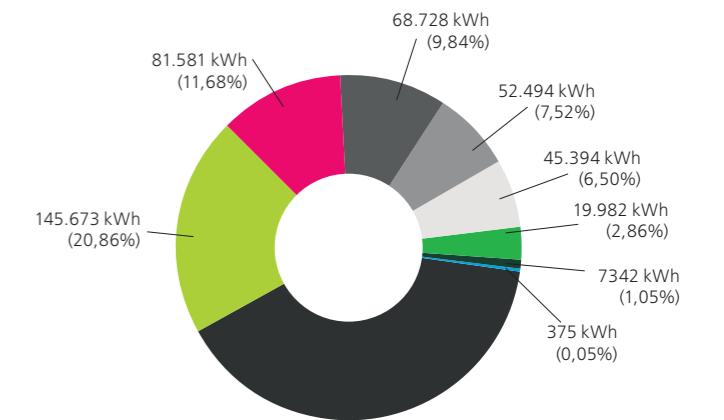
DAS ERGEBNIS

NACHHALTIGE ERKENNTNISSE

Wir analysieren Ihr Unternehmen und liefern Ihnen Kennzahlen, decken Energieflüsse auf und zeigen Ihnen technische und organisatorische Maßnahmen zur Energieeinsparung und Prozessoptimierung.

Beispiel

anteiliger Energiverbrauch



- Heizungssystem
- Produktionsprozesse und Anlagen...
- Lüftung und Klimatisierung
- Pumpen
- Druckluftanlagen
- Kälteanlagen
- Beleuchtung

AÜW  **egrid**
Gemeinsam in die Energiezukunft

DIE ENTWICKLUNGEN AM STROMMARKT

Die Strompreise (Baseload Frontjahr) hielten sich bis Ende 2019 auf einem von latilen Seitwärtsniveau, zwischen 44 und 52 €/MWh.

Die Coronakrise ging jedoch leider auch am Energiemarkt nicht ganz spurlos vorüber. Der größte Crash wurde bei den CO2 Zertifikaten ausgelöst, wie der starke Abfall (-30 %) im März zeigt.

Der massive Verkauf der CO2 Zertifikate diente zum einen als Beschaffung von Liquidität, zum anderen sorgte die große Unklarheit über die weitere Entwicklung der wirtschaftlichen Lage zu Panikverkäufen. Hohe Kraftwerksverfügbarkeiten, große Erzeugungsmengen aus Wind und PV, sowie eine erheblich gesunkene Nachfrage, führten zu einem starken Preisverfall am Spotmarkt.



DR. SEBASTIAN SCHNUR
Funktionsleiter Energiehandel
TEL 0831 2521-481
Sebastian.Schnur@auew.de

AUF WIEDERSEHEN HERR RÜPPL

Seit Mai 2020 muss das Team der Geschäfts- und Gewerbekundenbetreuung bei AÜW nun ohne den sehr geschätzten und langjährigen Vertriebsleiter Rudolf Rüppel auskommen. Trotz zweifelsohne sehr erfolgreicher Übergabe an den Nachfolger, Karl Christe, konnten dem angehenden Rentner noch ein paar letzte Fragen entlockt werden ...

Rudi, was aus deinem Leben bei AÜW, das ja auch über 12 Jahre andauerte, hat dich geprägt, was nimmst du für dich persönlich mit in die Altersteilzeit?

Mir bleiben schöne und gute Erinnerungen an die Zeit bei AÜW. Ganz besonders geprägt hat mich die bei AÜW gepflegte kollegiale Zusammenarbeit mit den Kolleginnen und Kollegen.

Was für Insiderwissen gibst du deinen Nachfolgern mit? Also was sind wertvolle Erfahrungen, die du gelernt oder erlebt hast, die einem in dieser Position helfen?

In meinem gesamten „Vertriebsleben“ habe ich erfahren, dass ausschließlich Offenheit und Ehrlichkeit zu langfristig guten Kundenbeziehungen führen. Trotz jeglichem Wandel und verschiedenster Trends die da kommen werden, bin ich mir sicher, dass sich das auch in Zukunft niemals ändern wird.

Und nun zum Ausblick für dich... Auf was freust du dich jetzt in der Altersteilzeit besonders?

Ich freue mich auf das morgendliche Aufwachen ohne Wecker. Endlich kann ich auch unter der Woche an schönen Tagen in die Berge gehen. Ebenso werde ich mein Engagement beim Roten Kreuz intensivieren.

Charakteristisch für die AÜW Kundenbeziehungen ist eine hohe Vertrauensbasis zwischen AÜW und den Kunden. Diese Vertrauensbasis wurde über Jahre hinweg zusammen mit unseren Kunden aufgebaut und gepflegt.

Geändert haben sich ausschließlich die schriftlichen Kommunikationswege. Haben wir am Anfang noch viel mit Brief und Fax gearbeitet, war die letzten Jahre E-Mail unser fast ausschließlich schriftlicher Kommunikationsweg.

Wie würdest du die AÜW Kundenbeziehungen über die Jahre einschätzen? Haben Sie sich verändert? Was ist charakteristisch für sie und woran liegt das deine Meinung nach?

Ich freue mich auf das morgendliche Aufwachen ohne Wecker. Endlich kann ich auch unter der Woche an schönen Tagen in die Berge gehen. Ebenso werde ich mein Engagement beim Roten Kreuz intensivieren.

Seit April scheint sich aber eine neue Preisrange beim Strom Baseload 2021 zwischen 33 und 40 €/MWh gebildet zu haben. Da derzeit preistreibende News an den Märkten Mangelware sind, scheinen auch mögliche Ausbrüche aus dieser Range nach oben aktuell noch nicht in Sicht. Eine Rückkehr auf die alten Preisniveaus gilt daher vor 2021 als eher unwahrscheinlich. Ein unerwartet starker Wiederaufschwung der Wirtschaft könnte aber bereits im Sommer zu einer deutlichen Erholung führen.

Die mittel- bis längerfristige Entwicklung hängt also davon ab, wie schnell und wie gut sich die globale Wirtschaft von der Pandemie erholen und ob es eine zweite Infektionswelle geben wird. //

Das smarte Upgrade für Ihre

AÜW STROMTANKSTELLE



Jetzt so einfach zu betreiben wie noch nie.

Mit Ihrer AÜW StromTankstelle haben Sie sich die Zukunft auf Ihr Grundstück geholt. Mit unserer App haben Sie jetzt alle wichtigen Vorgänge an Ihrer

Ladesäule im Blick. Gleichzeitig werden Verwaltung und Abrechnung so einfach und übersichtlich wie noch nie.

Die AllgäuStrom App „**LIS Kompakt**“ ist die perfekte Ergänzung zu unserem **Rund-um-Sorglosangebot** für Ihre intelligente StromTankstelle.

SO FUNKTIONIERT DIE APP



IHRE VORTEILE

- Einfache Verwaltung ✓
- Übersichtliche Abrechnung ✓

WIR ÜBERNEHMEN FÜR SIE

- Anbindung an unser Backend-System für Ladeinfrastruktur
- Einhaltung von Förderbedingungen
- Veröffentlichung der Ladepunkte im Roaming
- Bereitstellung von einer AdHoc Lademöglichkeit
- Tarifierung und Abrechnungsdienstleistung
- Zugriffs- und Störungsmanagement

JETZT ALLES AUF EINEN BLICK:

- Status eigener Ladepunkte
- Übersicht aller Ladevorgänge
- Generierte Umsätze
- Rechnungen und Gutschriften

Sie interessieren sich für eine AÜW StromTankstelle?

Gerne begleiten wir Sie auf dem Weg zu Ihrer eigenen Ladesäule oder gesamten Ladeinfrastruktur. Wir übernehmen alle Schritte, von der Planung über den Tiefbau und die Installation bis hin zum dienstleistenden Betrieb der Säule und der Abrechnung einzelner Ladevorgänge, die wir Ihnen jetzt auch anbieten können.



NEU

Profitieren Sie auch von unserem Stromprodukt **AllgäuStrom Mobil**
Ihr Vorteil: Günstiger laden dank zeitlich unterbrechbarer Ladeeinrichtung.

Unsere gesamten E-Mobilitäts-Leistungen auf einen Blick



Ladesäule inkl.
individueller
Logo-Folierung



Tiefbau



Installation,
Inbetriebnahme
& Backend-
Einbindung



Übersicht &
Umsatz-
rückvergütung
über LIS Kompakt

WIR SIND FÜR SIE DA

Liegt Ihr jährlicher Stromverbrauch unter oder über 100.000 kWh? Anhand Ihres Verbrauchs ermitteln wir für Sie den richtigen Ansprechpartner aus unserem Team. In einem persönlichen Gespräch vor Ort gehen wir auf Ihre Wünsche ein und bieten Ihnen speziell auf Ihren gewerblichen oder industriellen Bedarf zugeschnittene Produkte und Lösungen. Gerne erstellen wir Ihnen individuelle Angebote – von der Stromversorgung bis zur Energiedienstleistung.



KARL CHRISTE
Leiter Vertrieb

TEL 0831 2521-343
karl.christe@auew.de

Bruno Wagner (l.), Thomas Gartmann (r.)

BIS 100.000 KWH

TEAM VERTRIEB GEWERBEKUNDEN

BRUNO WAGNER

TEL 0831 2521-447
bruno.wagner@auew.de

THOMAS GARTMANN

TEL 0831 2521-441
thomas.gartmann@auew.de



V.l.n.r.: Markus Ortmann, Stefan Keppeler, Anton Philipp

AB 100.000 KWH

TEAM VERTRIEB GESCHÄFTSKUNDEN

MARKUS ORTMANN

TEL 0831 2521-334
markus.ortmann@auew.de

STEFAN KEPPELER

TEL 0831 2521-426
stefan.keppeler@auew.de

ANTON PHILIPP

TEL 0831 2521-427
anton.philipp@auew.de